

EVALUIEREN SIE DIE PASSENDE IT-LÖSUNG, DIE VON ALLEN MITGETRAGEN WIRD

Mit Ihrem unabhängigen Berater IT-Lösungen evaluieren und dabei Zeit, Geld und Nerven sparen.



**«ICH UNTERSTÜTZE SIE BEI
DER METHODISCH SAUBEREN
AUSWAHL NEUER IT-WERK-
ZEUGE.»**

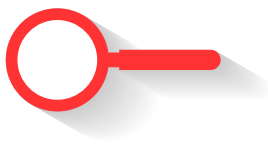
STEFAN MARTIN, CONSULTANT

BLEIBEN SIE DIRIGENT IM LÖSUNGS-WUNSCHKONZERT

Nicht selten sind die Meinungen im Unternehmen bereits gemacht, wenn es um die Einführung neuer IT-Lösungen geht. Teamleiter Sommer hat in einem anderen Job schon mal mit der Software «Omega» gearbeitet und weiss, dass diese derzeit die Beste ist am Markt. Fachspezialist Winter hält dagegen, dass das «Alpha»-Tool die höhere Reife hat und die Bedürfnisse der Firma besser trifft. Hinter beiden Meinungsführern scharen sich Sympathisanten und keine Gruppe ist bereit, auch nur ein Jota von ihrer Meinung abzuweichen.

Kommt Ihnen diese Situation bekannt vor? Dann kann eine methodisch wasserdichte Evaluation die Lage entschärfen. Soll eine Lösung im gesamten Unternehmen akzeptiert werden, braucht es ein nachvollziehbares, transparentes Auswahlverfahren, in das alle wichtigen Stakeholder und vor allem Vertreter beider Lager mit eingebunden sind.

Die Gruppe, die mit ihrer Meinung unterliegt, trauert zwar möglicherweise noch der präferierten Lösung nach. Sie hat jedoch erfahren, welche Argumente und Kriterien für das gewählte Werkzeug sprechen und kann sich dadurch rascher für das neue Tool begeistern.



IHRE VORTEILE

Die Einführung einer neuen Applikation verursacht nicht nur Kosten für Lizenzen und Implementierung. Auch Arbeitsergebnisse, welche auf Basis der Lösung erarbeitet werden, können einen erheblichen Wert darstellen. Diese Investition lässt sich am besten durch eine methodische Auswahl schützen:

- Die wichtigsten Nutzergruppen werden in das Auswahlverfahren eingebunden.
- Die Akzeptanz für die Lösung kann entscheidend verbessert werden.
- Die Grundlagen für den Entscheid sind transparent und dokumentiert.
- Die Diskussion zur Lösungsfindung wird durch die Konzentration auf gemeinsam vereinbarte Kriterien versachlicht.
- Entscheider erhalten quantifizierbare Grundlagen für ihre Entscheidung.

DAS LEISTUNGSPAKET

Wir haben Erfahrung mit Auswahl- und Entscheidungsprozessen und können Sie in allen Phasen Ihrer Evaluation unterstützen. Mit erprobten Werkzeugen und Methoden unterstützen wir Sie bei:

- Stakeholderanalyse
- Erheben/Definieren und Dokumentieren der relevanten Ist- und Soll-Prozesse wo sinnvoll
- Erheben und Dokumentieren der Anforderungen
- Analysieren und Gewichten der Anforderungen
- Identifizieren möglicher Anbieter und Lösungen
- Erstellen der Offertanfragen
- Kommunikation mit den Anbietern
- Methodische Vorbereitung und Moderation der Angebotsbewertung
- Abstimmung unter den Stakeholdern

Der Kommunikation mit den Stakeholdern kommt eine besondere Bedeutung zu. Ihre grosszügige Einbindung in die Entscheidungsfindung stellt zwar auf den ersten Blick einen Zusatzaufwand dar. Dies zahlt sich jedoch durch die bessere Kooperation im späteren Betrieb wieder aus. Wir verstehen es gut, auf die Bedürfnisse einzelner Anspruchsgruppen einzugehen und sie stufengerecht abzuholen. Als unabhängige externe Berater sind wir in diesem Punkt im Vorteil.



UNSERE BERATUNG: SIMPLY PERSONAL

Wir unterstützen Sie bei einer methodischen Vorgehensweise und erarbeiten gemeinsam mit Ihnen die benötigten Grundlagen für die Evaluation mit den von Ihnen vorgegebenen Werkzeugen. Bei Bedarf bringen wir diesbezüglich gern selber Vorschläge ein oder starten ganz einfach auf Basis von Office und unseren erprobten Templates.

INTERESSIERT? – SPRECHEN SIE MIT UNS

Herr Stefan Martin, Consultant, berät Sie gerne unverbindlich zu diesem Angebot.

T +41 (0)58 411 76 06

E stefan.martin@avectris.ch